

Accueil et vente au caveau

1 sessions 2024

7 participants - 7 évaluations

😊😊 = très satisfaisant - 😊 = satisfaisant - 😐 = moyennement satisfaisant - ☹ = décevant

Merci de cocher la case	😊😊	😊	😐	☹	Remarques
Contenu : conforme au programme annoncé	7	0			
Intervenant(s) : maîtrise des sujets traités	7	0			
Pédagogie : exercices, exposés, documents, échanges...	2	6			
Logistique : salle, horaires, restauration...	3	4			

Avez-vous globalement été satisfait ?

Note moyenne obtenue 8,6/10

Retour d'expériences sur la journée :

« Approche d'un métier spécifique ; la relation clients avec les particuliers »

« Comprendre le comportement des consommateurs »

« Des astuces pour la vente à distance »

Pour plus d'informations : vinsetventes@gmail.com

Accueil et vente au caveau - mieux vendre au caveau
1 sessions 2025
7 participants - 7 évaluations

😊😊 = très satisfaisant - 😊 = satisfaisant - 😐 = moyennement satisfaisant - 😞 = décevant

Merci de cocher la case	😊😊	😊	😐	😞	Remarques
Contenu : conforme au programme annoncé	6	1			
Intervenant(s) : maîtrise des sujets traités	7	0			
Pédagogie : exercices, exposés, documents, échanges...	4	3			
Logistique : salle, horaires, restauration...	0	6	1		

Avez-vous globalement été satisfait ?

Note moyenne obtenue 8,7/10

Retour d'expériences sur la journée :

- « Les liens entre les circuits de vente »
- « La compréhension des évolutions des attentes consommateurs »
- « L'énergie positive par rapport au marché »

Pour plus d'informations : vinsetventes@gmail.com