

LES OUTILS DE LA VENTE MISE EN ŒUVRE ET NEGOCIATION

A Chinon (37), le 25 janvier 2022

1-les outils de vente

La gamme, les prix, le bilan commercial.

Formaliser et mettre en place tous les supports qui permettent la mise en marché et la valorisation.

2-la négociation et la mesure du résultat

Vendre ses outils aux acheteurs professionnels : méthode et technique de conduite d'un entretien.

Appliquer, évaluer et mesurer vs les objectifs fixés au préalable.

VALORISER MES VINS SOUS LABEL ENVIRONNEMENTAL

A Artigues (33), les 27 et 28 janvier 2022



Jour 1

> Les caractéristiques techniques, les coûts d'accès et les coûts de revient des différentes certifications (HVE, Terra Vitis, Bio, Biodynamie, vins naturels, RSE...)

> Le contexte du marché « vert », les potentiels de croissance, les caractéristiques des circuits de distribution

> Les étapes incontournables de la valorisation, les outils à disposition

Jour 2

> (Re)définir votre positionnement et les éléments clefs de votre stratégie de communication

> La valorisation de vos vins par le prix, former et positionner vos prix en cohérence

> Connaître les Outils essentiels

> Atelier et synthèse : Choisir sa stratégie et définir les bases du plan d'action 2022

REUSSIR SES VENTES PENDANT LA PERIODE DE CONVERSION

Montagne (33), le 17 mars 2022



Comment écouler ses stocks conventionnels ?

Comment mettre en valeur son vin en conversion ?

Comment anticiper la commercialisation de ses futurs vins certifiés ?

Comment gérer la communication auprès de ses clients ?

POUR VOUS INSCRIRE : fabricechaudier@aol.com - vinsetventes@gmail.com
06 15 07 26 67 || <https://fabricechaudier.fr/>

Inscription close 7 jours avant le démarrage*

LES OUTILS DE LA VENTE MISE EN ŒUVRE ET NEGOCIATION,
Chinon, **mardi 25 janvier 2022**

VALORISER MES VINS SOUS LABEL ENVIRONNEMENTAL,
Artigues, **jeudi 27 et vendredi 28 janvier 2022**

REUSSIR SES VENTES PENDANT LA PERIODE DE CONVERSION,
Montagne, **jeudi 17 mars 2022**

Nom : Prénom :

Téléphone : mail :

Structure :

Statut : salarié(e), formation est cofinancée par le Vivea ;

exploitant(e), prise en charge par Ocapiat.

Un mail spécifique viendra préciser l'ensemble des documents à remplir ou à fournir et la procédure à suivre ; en cas de non-respect de la procédure le coût complet sera dû le matin de la formation soit 175€ HT par journée.

*si la formation vous intéresse mais que vous n'êtes pas disponible à ces dates, merci de vous inscrire en nous le faisant savoir ; si possible, nous planifierons d'autres journées.