

FORMATION « CONSTRUIRE SON MODELE D'ORGANISATION »

Mise en place septembre 2021 ; existe depuis 2017.

Durée : 14h

Public : salariés et exploitants en contact avec la relation clients (vente directe, vente aux professionnels, commerciaux, ...). Filières viticoles et agricoles.

Prérequis : aucun.

Objectifs : mieux appréhender son métier, son organisation, son profil. Planifier son activité. Identifier ses besoins. Maîtriser l'organigramme, le calendrier, l'imprévu. Anticiper un plan d'activité annuel.

Organiser son travail

Gérer son temps

Suivre l'organisation.

Contenu :

Organiser son travail

Quels sont mes métiers ?

Quelle est mon organisation actuelle ? Quel est mon profil ?

Comment planifier mon activité ?

Quels sont mes besoins ?

Maîtriser l'organigramme, le calendrier, l'imprévu.

Gérer son temps

Profil. Scénarii différents et techniques de gestion.

Anticiper un plan d'activité annuel (outil).

Surmonter les difficultés : Pourquoi je me trompe ? Analyser les faits, les résultats.

Qui est responsable ?

Comment affronter l'échec ? Puis-je rebondir ?

Suivre l'organisation

Quelles procédures mettre en place pour suivre l'organisation pré établie ?

Conduire des réunions de bilan de projet.

Méthodes mobilisées (modalités pédagogiques) : étude de cas.

Modalités et délais d'accès : inscription par mail (voir contacts) close 7 jours avant le démarrage de la formation. Un mail spécifique viendra préciser l'ensemble des documents à remplir ou à fournir et la procédure à suivre.

Nom : Prénom :

Téléphone : mail :

Structure :

Statut : salarié(e), Opco : Ocapiat ;

exploitant(e), Opco : Vivéa.

FORMATION « CONSTRUIRE SON MODELE D'ORGANISATION » (suite)

Tarif : 350€ HT (prise en charge via Opco).

Contacts : Fabrice Chaudier 06 15 07 26 67 - vinsetventes@gmail.com

Modalités d'évaluation : par questionnaire en fin de formation

Accessibilité aux personnes handicapées : Vins&Ventes accueille les personnes handicapées en formation sans discrimination et garantie l'égalité des droits et chances de ces personnes pour accéder à la formation et pour leur permettre de valider leur parcours.

-par l'accessibilité des lieux d'accueil des formations (règles des ERP).

-par l'étude de la faisabilité d'un suivi des formations adapté au handicap ; merci pour cela en amont de l'inscription de contacter Vins&Ventes.



 **RÉPUBLIQUE FRANÇAISE**

La certification a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : « actions de formation »

Informations sur le prestataire :

SAS Vins&Ventes | 17 rue Marc Tallavi - 33 310 Lormont

06 15 07 26 67 | vinsetventes@gmail.com | <http://vinsetventes.fr>

SIRET 831 664 248 00026 | RCS Bordeaux- Naf/Ape 7022Z | N° TVA intracommunautaire FR 78 831664248

Centre de formation « enregistré sous le numéro 753 310 867 33 auprès du Préfet de région Nouvelle Aquitaine »