

FORMATION « CONNAISSANCE DU MARCHÉ »

Mise en place septembre 2021 ; formation créée en 2010

Durée : 7h

Public : salariés et exploitants en contact avec la relation clients (vente directe, vente aux professionnels, commerciaux, ...). Filières viticoles et agricoles.

Prérequis : aucun.

Objectifs : être capable d'appréhender, d'analyser un marché pour le comprendre et projeter la stratégie de l'entreprise dans son contexte ; s'adapter.

Contenu :

Sourcer l'information : le rôle des chiffres ; méthodologie de lecture des indicateurs ; suivi des items dans le temps.

Approcher les référents : en France (interprofession, FranceAgriMer), à l'international (OIV). Être en mesure de ne pas subir l'influence du filtre (le rôle des médias, des réseaux sociaux).

Dérouler pour décrypter les études, les statistiques et leurs données : s'inscrire dans le temps long (les approches quinquennales et décennales).

Mettre en pratique : le marché français, le monde ; macro-économique et impact sur l'entreprise. Micro-économie : quelle stratégie face au marché ?
Focus sur le marché du bio.

Suivre les évolutions de la consommation et des comportements d'achat.

La grille personnelle de choix vs les attendus du marché..

Méthodes mobilisées (modalités pédagogiques) : projection des modèles et études ; travail sur cas.

Modalités et délais d'accès : inscription par mail (voir contacts) close 7 jours avant le démarrage de la formation. Un mail spécifique viendra préciser l'ensemble des documents à remplir ou à fournir et la procédure à suivre.

Nom : Prénom :

Téléphone : mail :

Structure :

Statut : salarié(e), Opco : Ocapiat ;
exploitant(e), Opco : Vivéa.

FORMATION « CONNAISSANCE DU MARCHÉ »

(suite)

Tarif : 175€ HT (prise en charge via Opco).

Contacts : Fabrice Chaudier 06 15 07 26 67 - vinsetventes@gmail.com

Modalités d'évaluation : par questionnaire en fin de formation

Accessibilité aux personnes handicapées : Vins&Ventes accueille les personnes handicapées en formation sans discrimination et garantie l'égalité des droits et chances de ces personnes pour accéder à la formation et pour leur permettre de valider leur parcours.

-par l'accessibilité des lieux d'accueil des formations (règles des ERP).

-par l'étude de la faisabilité d'un suivi des formations adapté au handicap ; merci pour cela en amont de l'inscription de contacter Vins&Ventes.

Informations sur le prestataire :

SAS Vins&Ventes | 17 rue Marc Tallavi - 33 310 Lormont

06 15 07 26 67 | vinsetventes@gmail.com | <http://vinsetventes.fr>

SIRET 831 664 248 00026 | RCS Bordeaux- Naf/Ape 7022Z | N° TVA intracommunautaire FR 78 831664248

Centre de formation « enregistré sous le numéro 753 310 867 33 auprès du Préfet de région Nouvelle Aquitaine »

Vins &Ventes a été certifié Qualiopi au titre de la catégorie « actions de formation » N°2112_CN_02294 - V.2