

Point grande distribution France septembre 2020

04 mars 2019 - 1er mars 2020 **EN VOLUME** 25,2% Bordeaux 6,0% Autres AOP* 8,6% Bourgogne et Beaujolais 7,8% 386,1 MILLIONS DE LITRES Provence-Corse 15,2% Val de Loire 10,3% -7,4% Sud-Ouest 19,2% 7,7% Vallée du Rhône Languedoc-Roussillon **EN VALEUR** 28,3% Bordeaux 6,9% Autres AOP* 12,3% Bourgogne et Beaujolais 2,7 MILLIARDS D'EUROS 9,1% Provence-Corse 13,1% -5,1% Val de Loire 8,2% Sud-Ouest 15,5% Vallée du Rhône 6,6% Languedoc-Roussillon

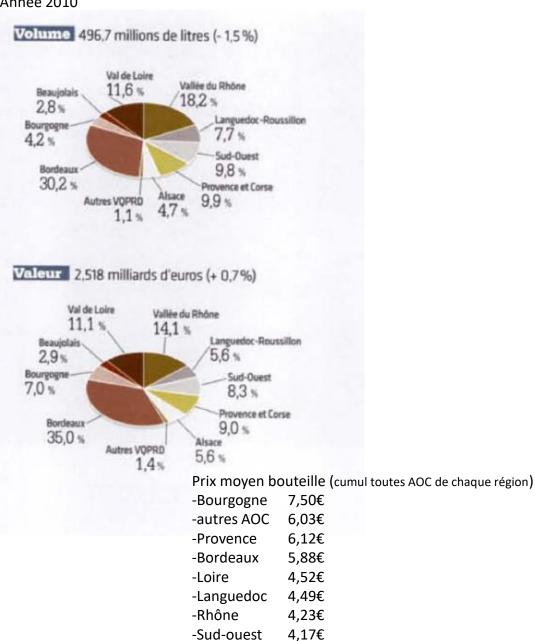
Prix moyen bouteille (cumul toutes AOC de chaque région)

7,50€ -Bourgogne -autres AOC 6,03€ -Provence 6,12€ Design -Bordeaux 5,88€ Rayon Boissons -Loire 4,52€ VINS & VENTES 4,49€ -Languedoc -Rhône 4,23€ -Sud-ouest 4.17€

En un an, alors que 2017 et 2018 était déjà en forte baisse, il s'est écoulé 41 millions de bouteilles de moins dans les hyper et supermarchés.

Depuis 2010, ce sont près de 150 millions de bouteilles qui ont disparus des statistiques de vente de la GD française (-22%)!

Année 2010



Grande distribution

| 2010 - 2020 | 2010 | 2020 | Δ | |
|------------------------------------|-------|-------|--------------------------|--|
| Total marché Millions de litres | 496,7 | 386,1 | - <u>110,6</u> -22,2% | |
| Bordeaux | 150,0 | 97,3 | -52,7 -35,1% | |
| Rhône | 90,4 | 74,1 | -16,3 18% | |
| Loire | 57,6 | 58,7 | +0,9 +1,9% | |
| Sud-ouest | 48,7 | 39,8 | -8,9 -18,3% | |
| Bourgogne | 34,8 | 33,2 | -1,6 -4,6% | |
| Provence | 49,2 | 30,1 | -19,1 -38,8% | |
| Languedoc | 38,2 | 29,7 | -8,5 22,2% | |
| Autres AOC | 28,8 | 23,2 | -5,6 -19,4% | |

Prix moyen bouteille (cumul toutes AOC de chaque région)

7,50€ -Bourgogne

-autres AOC 6,03€

-Provence 6,12€

-Bordeaux 5,88€

4,52€ -Loire

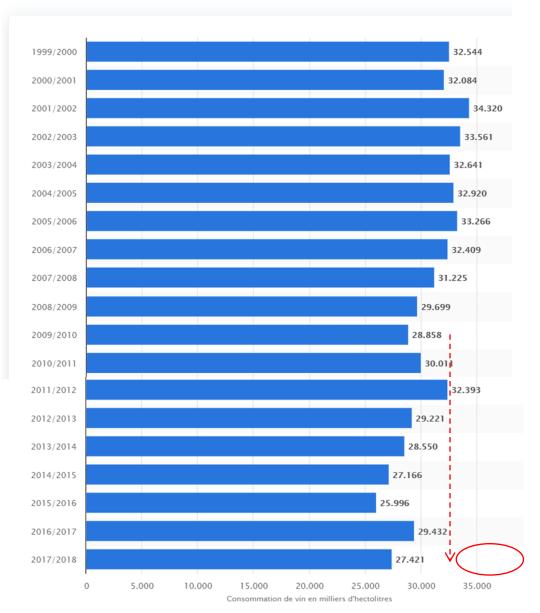
4,49€ -Languedoc

-Rhône 4,23€

-Sud-ouest 4,17€

vs le marché de consommation global France

(en milliers d'hectolitres)



Les raisons de ce phénomène sont diverses et profondes car si la consommation recule, les proportions sont incomparables (-4,9% sur cette même décennie) : la GD n'a pas su renouveler une offre trop large, confuse, sans conseils; les foires aux vins (un quart du marché) s'essoufflent elles aussi en manque renouvellement ; la concurrence de nouvelles enseignes (GSS, cavistes) et d'internet n'est pas contrebalancée par la seule innovation du drive. Pour le vin, le drive met en avant des formats (BIB) et des segments peu valorisants.

Grande distribution: valorisation

Par le prix moyen équivalent 75cl

| | 2020 | 2010 | évolution |
|--------------|------|------|-----------|
| Total marché | 5,24 | 3,80 | 38% |
| Bordeaux | 5,89 | 4,41 | 34% |
| Rhône | 4,24 | 2,95 | 44% |
| Loire | 4,52 | 3,64 | 24% |
| Sud-ouest | 4,17 | 3,22 | 30% |
| Bourgogne | 7,50 | 5,37 | 40% |
| Provence | 6,12 | 3,45 | 77% |
| Languedoc | 4,50 | 2,77 | 63% |
| Autres AOC | 6,02 | 4,59 | 31% |

Toutes les AOC sont sorties du segment des 1^{ers} prix et s'extraient petit à petit de celui des entrées de gamme pour se positionner en cœur de gamme.

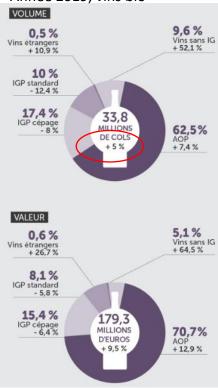
Par le bio?

L'alternative bio?

Moins de 7% (en volume comme en valeur) mais une progression qui fait envie, le vin bio trouve petit à petit sa place en grande distribution.

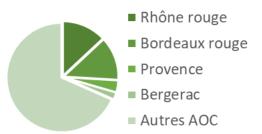
On voit bien que les tendances se construisent au détriment du leader bordelais et sans pour le moment, présenter d'alternative à la chute des achats de l'ensemble du rayon.

Année 2019, vins bio

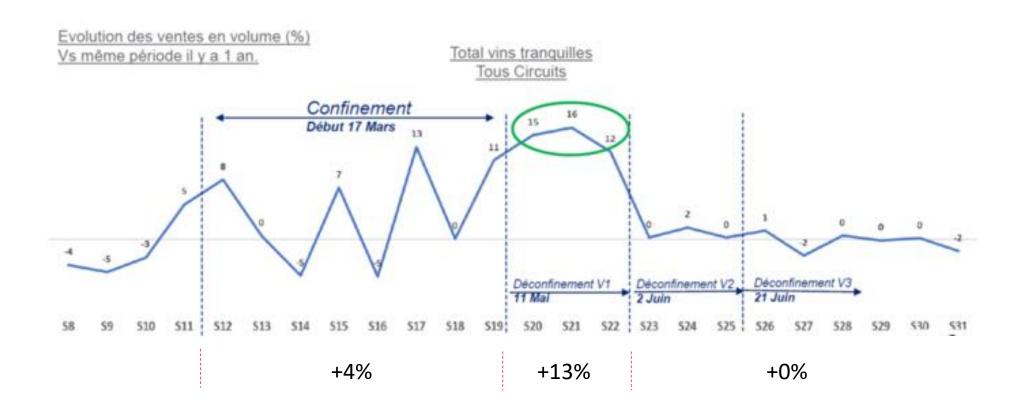


Prix moyen bouteille

-Provence rosé 7,52€
-Rhône village rouge 5,70€
-Bordeaux sup. 5,55€
-Rhône rouge 4,84€
-Bordeaux rouge 4,61€
-Bergerac rouge 4,57€



Retour à la normale ?



Focus période de confinement :

Sur 10 semaines (24 février au 3 mai 2020) qui englobent la quasi totalité du confinement, les ventes de vins ont reculé de 3%; une chute ralentie de plus de sa moitié, voilà, dans un contexte peu favorable (absence des foires aux vins de printemps, recentrage des achats sur les produits de nécessité), une information plutôt positive.

La problématique posée reste cependant inchangée : le modèle de la grande distribution française basée sur des hypermarchés de centres commerciaux s'étiolent : alors que les moyennes surfaces (+7 à +13% selon les formats) et la proximité (+28%) profitaient à plein du contexte, que les drive explosaient (+80%), les points de vente de plus de 2 500 m2 continuent leur dégringolade (-6%).

Contact:

FABRICE CHAUDIER

06 15 07 26 67 | fabricechaudier@aol.com https://fabricechaudier.fr