



PREVENIR LE RISQUE ECONOMIQUE DANS LA FILIERE VITICOLE

*POUR VOUS MANAGERS DES AFFAIRES SPECIALES
POUR VOUS CENTRE DE GESTION
POUR VOUS CHARGES D'AFFAIRES
POUR VOUS EXPERTS COMPTABLES*



Objectifs :

- ✓ Vous former afin de vous aider à évaluer la situation des producteurs ;
- ✓ Vous donner un outil financier et juridique pour mettre en place un soutien, des procédures pour les protéger et éviter les recours extrêmes.
- ✓ Traiter une difficulté le plus en amont possible pour qu'elle puisse être traitée dans un cadre amiable ;
- ✓ Anticiper et conseiller sur les modes amiables de traitement des difficultés par des procédures sur mesure et confidentielles très efficaces (Mandat Ad Hoc et Conciliation) ;

↳ **Dans votre intérêt** : conseiller et fidéliser vos clients, les maintenir dans en bonne santé économique, éviter les litiges et limiter les risques.

Etapes : ① Enrichir votre diagnostic par des alertes économiques



Pour anticiper la détection des difficultés de l'entreprise avant qu'elles n'impactent ses résultats, son bilan ;

- ② Vous informer des outils juridiques à disposition pour protéger votre client ;
- ③ Évaluer les solutions à mettre en œuvre financières, juridiques et commerciales pour les proposer à votre client.

Trouver une issue « par le haut » à ses problématiques économiques structurelles ou/et conjoncturelles ; ne pas rester seul ; sécuriser une période fragile.

↳ **Dans l'intérêt de votre client** : traitement en amont et confidentiel.

④ Un accompagnement par Monsieur CHAUDIER et Maître MEQUINION pourra ensuite être mis en place tout au long de la période de protection de l'entreprise.

Moyens : les étapes ① et ② requièrent 1 à 2 jours de formation ; le point ③ fait l'objet d'un volume horaire adapté à vos besoins ; l'accompagnement pourra être proposé de façon individualisée.

Financements : 100% via votre Opcv (Organisme Paritaire Collecteur Agréé des fonds de formation). Pour le client, un budget complémentaire pourra être adossé à France Agrimer pour permettre l'étape ④ à définir avec l'entreprise.

VOS INTERLOCUTEURS :



SELARL V. MEQUINION

Administrateur judiciaire depuis 12 ans
16 salariés dont une équipe de 7 personnes dédiées aux
procédures amiables.

FABRICE CHAUDIER



Conseiller, formateur commerce - marketing - stratégie
depuis 2001.
Spécialiste des marchés viticoles.

VOS CONTACTS :

Fabrice CHAUDIER | 06 15 07 26 67 | fabricechaudier@aol.com

Vincent MEQUINION | 06 12 73 53 76 | aj@etude-mequinion.fr